

TECHINCO-COMMERCIAL BRASSEUR

Lamothe-Abiet, spécialiste international du traitement des boissons, recherche pour sa division brassicole BREWLINE basée à Bordeaux :

Un(e) TECHNICO-COMMERCIAL(E) brasseur

La recherche :

Sous la responsabilité du Business Unit Manager BREWLINE et dans le respect des objectifs commerciaux fixés, le candidat sera responsable du développement commercial (clientèle composée de brasseries artisanales et distributeurs) ce poste à orientation France et Belgique est à pourvoir de suite.

La mission :

- Suivi technique et commercial des clients actuels et potentiels, avec le soutien éventuel des techniciens et du département Recherche et Développement,
- Gestion et expansion du portefeuille de clients,
- Contribution à une meilleure visibilité de l'entreprise (budget marketing/communication, Événementiel...),
- Veille concurrentielle,
- Reporting des activités au manager.

Le profil requis :

- Brasseur ou ingénieur agro-alimentaire ayant une « fibre commerce et marketing »,
- Une expérience dans un poste similaire serait la bienvenue,
- Pour réussir cette mission, le candidat doit être autonome, proactif, aimer la négociation et le travail d'équipe,
- Un lieu de résidence plutôt nord de Paris, de nombreux déplacements sont à prévoir,
- Langue et niveau de compétence : bonne connaissance de l'anglais B2/C1, l'italien ou l'espagnol serait un plus.

Le package :

- Contrat de travail à durée indéterminée, à temps plein,
- Rémunération : fixe + variable,
- Voiture de fonction, téléphone portable et ordinateur.

Envoyez une lettre de motivation et un CV à l'adresse indiquée :

Walter MULINAZZI

wmulinazzi@lamothe-abiet.com